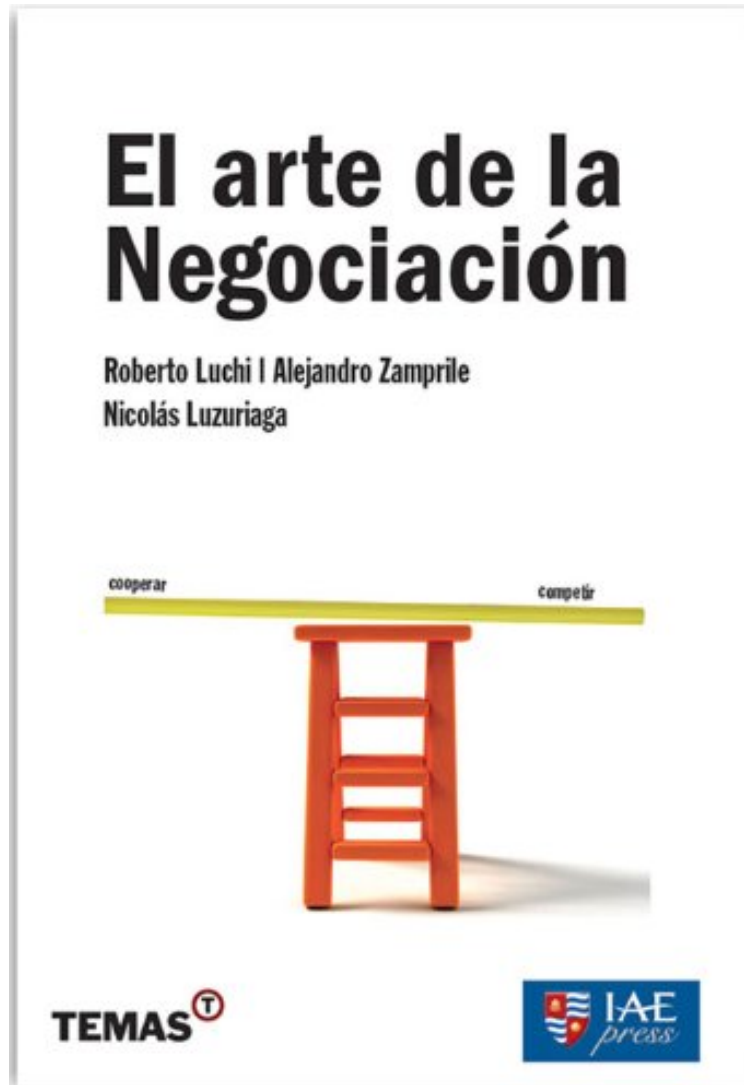


(Download ebook) El arte de la negociaci3n (Spanish Edition)

El arte de la negociaci3n (Spanish Edition)

Roberto Luchi, Alejandro Zamprile, Nicola3s Luzuriaga
DOC | *audiobook | ebooks | Download PDF | ePub



#1365222 in eBooks 2012-10-11 2012-10-11 File Name: B009OM9X5S | File size: 60.Mb

Roberto Luchi, Alejandro Zamprile, Nicola3s Luzuriaga : El arte de la negociaci3n (Spanish Edition) before purchasing it in order to gage whether or not it would be worth my time, and all praised El arte de la negociaci3n (Spanish Edition):

0 of 0 people found the following review helpful. Excelente obra ProfesorBy Facundo BujaldonEs un material con una amplia investigaci3n, donde se ve la realidad de la negociaci3n, todos los deca3logos se deben tener presentes. IAE0 of 0 people found the following review helpful. Muy buenoBy Valentin SerranoMuy buen libro con ejemplos y casos especia3ficos que ayudan a comprender los principios expuestos.Esta basado en experiencias argentinas.Lo recomiendo como guiacute;a

Es probable que usted pase una buena parte de su vida negociando. Aunque no seamos conscientes de ello, algunos estamos negociando casi permanentemente a lo largo de cada día de nuestras vidas. Si negociamos muchas veces todos los días, entonces deberíamos ser expertos en negociación. Pero no lo somos. ¿Por qué? Porque frecuentemente no advertimos que estamos negociando y una buena negociación exige que estemos atentos a muchos parámetros que, a veces, ni siquiera conocemos. Esto es lo que pretendemos para el lector: Mejorar la capacidad de negociar en una variedad de situaciones desde las muy competitivas hasta las muy cooperativas. Aprender modelos que lo ayudarán a evaluar y comprender cualquier tipo de negociación, sirviéndole también como base para ampliar su repertorio de técnicas para el futuro. Familiarizarse con conceptos y principios específicos de la negociación, aplicables a una gran variedad de situaciones organizativas, personales y de manejo de conflictos en general. Lograr una mayor comprensión de los distintos estilos de negociación necesarios para convertirse en un negociador eficaz.